



Au cœur du management

Fiche produit

Conseil & Accompagnement Opérationnel Achats

La problématique

L'entreprise se retrouve confrontée à des **problèmes de trésorerie ou de BFR**, pour y remédier l'un des premiers leviers est **l'optimisation de ses coûts**.

Cependant, les entreprises n'ont pas toujours les ressources nécessaires et disponibles pour engendrer cette démarche, c'est pourquoi sans augmenter vos effectifs, nous pouvons vous accompagner en étant opérationnel rapidement.

La réponse merlane

Parmi les leviers classiques de la mise en concurrence, de la massification des besoins, de la renégociation ou le changement de fournisseur, nous pouvons vous faire réaliser des gains rapidement par la mise à disposition de ressources.

Les économies seront réalisées auprès des fournisseurs mais également en rationalisant vos besoins sans changer la qualité de la prestation.

Domaine d'intervention :

Conseil opérationnels achats

Optimisation des dépenses

Délégation d'achats Opérationnels

Management de transition

Sourcing / Enchérabilité

- Analyse de la valeur
- Sourcing low cost country
- Consolidation des besoins
- Accompagnement des prescripteurs

- Assistance à la rédaction des cahiers des charges
- Lancement des appels d'offres
- Analyse des offres
- Négociations

- Recherche et référencement des fournisseurs suivant les catégories d'achats
- Assistance au lancement d'enchères inversées



Au cœur du management



Au cœur du management

Fiche produit

Conseil & Accompagnement Opérationnel Achats

Exemples de mission

- Analyse et consolidation des besoins avec les clients internes
- Accompagnement à la rédaction de cahier des charges par famille d'achats
- Consultations, analyse des offres
- Accompagnement à la négociation
- Contractualisations
- Accompagnement à la préparation d'enchères inversées
- Recherche de fournisseurs Low Cost Country

Nos atouts

- Une expertise métier justifiée par une expérience significative au sein d'un service achats ou financier
- La qualité de l'écoute des consultants et leur bonne compréhension des métiers et des enjeux de l'entreprise.
- Une bonne communication avec tous les services supports de votre entreprise
- Un transfert de compétences auprès de vos collaborateurs à l'occasion des missions
- Une capacité à accompagner nos clients à l'international
- Un benchmark assuré par une équipe issue de différents secteurs et ayant réalisée diverses missions pour apporter des comparaisons et les adapter à vos besoins

Votre contact

Sandie Magnoac
Consultante achats

☎ 05 67 22 20 81

📞 06 03 64 23 16

smagnoac@merlane.com



Au cœur du management